

# Como montar un negocio

## 12 herramientas

### Contenido y recomendaciones

#### Herramientas para analizar un negocio o idea antes de decidir:

##### **1- ¿Tendré éxito con este negocio?**

**Úsalo para hacer un primer análisis sin cifras:** Efectuar un primer análisis rápido (sin cifras) de tu idea de negocio y comprobar si aparentemente es factible. Úsalo en primer lugar, especialmente si no lo tienes muy claro, no requiere ningún dato económico.

##### **2- ¿Es factible este negocio?**

**Úsalo para hacer un primer análisis de viabilidad económica:** Comprobar si los "primeros números" salen. Con unas pocas cifras te dirá si el negocio puede ser económicamente viable. Para hacerlo necesitas algunos datos básicos.

##### **3- Análisis de oportunidades de negocio**

**Úsalo para estudiar y comparar varias opciones de negocio:** Esta utilidad te permite hacer un primer estudio rápido y hacer una comparación de hasta cinco opciones o ideas de negocio. Para hacerlo necesitas los datos económicos básicos de cada negocio.

## **Herramientas para crear el mejor Plan de Negocio:**

### **1- Manual: Como hacer el mejor Plan de Negocio**

Manual práctico con recomendaciones para hacer el mejor plan. Léelo; te ayudará a crear el plan de éxito que necesitas.

### **2- Guía y Plantilla: Plan de Negocio**

Guía y plantilla Word para escribir un plan sin olvidar nada. Úsala como guía para escribir tu plan o para hacerlo directamente.

### **3- Modelo: Plan de Negocio escrito**

Ejemplo de plan de negocio totalmente redactado, para copiar. Muchos textos son comunes a todos los planes de negocio: Copia todo lo que quieras, ahorrarás mucho tiempo.

### **4- Mini Plan de Negocio**

Herramienta para elaborar las cuentas de un plan de negocio. Úsalo para hacer las cuentas básicas de tu plan de negocio, es muy práctico y te será muy útil.

### **5- Mini Plan de Marketing**

Utilidad para hacer un plan de marketing simple pero completo. Úsalo para elaborar la parte correspondiente al Marketing o para inspirarte.

### **6- Mini Plan de Ventas**

Herramienta para hacer un plan de ventas detallado. Úsalo opcionalmente para incluir en tu plan de negocio los detalles de la venta.

## Herramientas para preparar la puesta en marcha:

### 1- Cosas que debes PENSAR antes de ponerte en marcha

#### **6 cosas que debes *considerar* antes de montar tu negocio**

Recordatorios y recomendaciones sobre temas importantes que es bueno haber pensado y decidido antes de ponerse a trabajar en el proyecto:

- 1) Puntos clave para tener éxito: Recordatorio.
- 2) ¿Franquicia o idea propia?
- 3) ¿Socios sí o no?
- 4) Estudia la idea.
- 5) Estudia el mercado.
- 6) Elige el mejor momento.

### 2- Pasos para CREAR una empresa (España)

#### **Trámites y pasos para crear una sociedad en España y ponerla en marcha.**

Lista con todos los pasos y gestiones que deberás realizar, válida sólo para España.

### 3- Cosas que debes HACER antes de abrir tu negocio

**Las cosas básicas que deberás hacer para poner en marcha efectivamente tu negocio.** Recordatorios y recomendaciones con los aspectos esenciales que deberás resolver para poder iniciar la actividad:

- 1) Definir la Marca y el Logo
- 2) Estudiar el mercado
- 3) Hacer el Plan de Negocio
- 4) Buscar y elegir el local idóneo
- 5) Diseñar una web y la presencia en las redes sociales
- 6) Definir el Marketing y la publicidad
- 7) Preparar la empresa y el personal
- 8) Organizar un buen lanzamiento del negocio.

**Esperamos que te sean muy útiles.  
Muchas gracias por tu confianza,**

**[atencion@e.ditor.com](mailto:atencion@e.ditor.com)**

Excel® es una marca registrada de Microsoft® Corporation